



Wir suchen für unsere Zentrale in Lippstadt oder an unserem Standort in Ingolstadt einen (m/w/d)

Sales Manager/in

Arbeiten Sie beim Weltmarktführer!

Bei uns zu arbeiten, bedeutet bei einem der TOP100 Automobilzulieferer zu arbeiten. Wir sind Weltmarktführer in der Entwicklung, Konstruktion, Montage und Logistik komplexer Frontend-Module. Mit unserem Know-how lassen wir aus einer Summe von Einzelkomponenten ein optimales und hochintegriertes Modul entstehen – die Front des Fahrzeuges. Seit mehr als zwei Jahrzehnten sind wir deshalb für viele internationale Automobilhersteller ein zuverlässiger Partner.

HBPO ist in einer der innovativsten und dynamischsten Branchen zuhause. Das garantiert ein vielseitiges Aufgabengebiet, gepaart mit fachlichen Herausforderungen.

HBPO wächst stetig und beschäftigt zurzeit über 2.400 Mitarbeiter weltweit und fertigt jährlich etwa 5,3 Millionen Frontends.

Always in front!

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an:

HBPO GmbH | Lisa Marie Steinmann
Rixbecker Straße 111 | 59557 Lippstadt
Telefon 02941 2838-777
bewerbung@hbpogroup.com | www.hbpogroup.com

für den Bereich Sales / Customer Service.

Nach intensiver Einarbeitung sind Sie als zentrale/r Ansprechpartner/-in verantwortlich für die ganzheitliche Betreuung und Weiterentwicklung eines oder mehrerer Kunden aus der VW Gruppe wie z.B. Audi, VW oder Porsche.

Das könnten bald Ihre Aufgaben sein:

- Bearbeiten von Kundenanfragen und Ausarbeitung von Angeboten
- Kompetentes Präsentieren und Verhandeln der Angebote in den Fachbereichen des Kunden
- Internes und externes Schnittstellenmanagement
- Entscheidungsprozesse der Kunden verstehen sowie Kontakte in der Organisation des Kunden aufbauen und pflegen
- „Customer Service“ für Serienprojekte
- Bewertung und Verhandeln von Änderungen gemeinsam mit den zuständigen Bereichen während der Projektlaufzeit
- Vertriebsreporting

Was Sie dafür mitbringen sollten:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Qualifikation
- Proaktive, begeisterungsfähige und selbständige Arbeitsweise
- Mehrjährige Berufs- sowie Vertriebserfahrung vorzugsweise im Automobilbereich
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Souveränes und sicheres Auftreten auch in stressigen Situationen
- Fundierte Englischkenntnisse, sehr gute Deutschkenntnisse
- Flexibilität und Reisebereitschaft zwingend erforderlich

Ihr Interesse ist geweckt und Sie möchten Teil unseres Teams werden? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Gehaltswunsches – bevorzugt per E-Mail – (Anlagen bitte als eine zusammenhängende Datei beifügen).

HBPO
THE MODULE COMPANY